

## MEDIENMITTEILUNG | LEONTEQ SCHAFFT EINE NEUE SPEZIALISIERTE DIVISION „WHITE-LABELING & PLATFORM DEVELOPMENT“

Zürich, 4. Dezember 2013

**Leonteq AG (SIX:LEON), integrierter Anbieter von Anlagedienstleistungen mit Sitz in Zürich, wird per 1. Januar 2014 eine neue Division White-labeling & Platform Development schaffen. Diese wird sich auf den weiteren Ausbau von Leonteqs White-labeling Kernstrategie konzentrieren und gleichzeitig die Weiterentwicklung der marktführenden Technologieplattform vorantreiben. Michael Hartweg, Gründungspartner und derzeit Leiter von Structured Solutions, wird der neuen Division vorstehen. Structured Solutions wird künftig von Nilesh Jethwa geleitet, der 2008 zu Leonteq stiess und derzeit die Position als Leiter Trading innehat.**

Zu den Kernaufgaben der neuen Division White-Labeling & Platform Development gehören Weiterentwicklung von und Relationship-Management mit bestehenden White-labeling-Partnern im Bankenbereich (primär EFG International, Notenstein Privatbank) sowie die weitere Stärkung der White-labeling-Strategie. White-labeling-Partnerschaften im Lebensversicherungsbereich (wie Helvetia) werden auch in Zukunft durch die Division Asset Management & Pension Solutions betreut.

Die neue Division White-Labeling & Platform Development wird zudem die Weiterentwicklung von Leonteqs Technologieplattform vorantreiben – etwa die Ausgestaltung neuer Features und den weiteren Ausbau von Modulen wie beispielsweise des Constructors, der professionellen Investoren erlaubt, eigene Anlageprodukte herzustellen.

Die Leitung von White-labeling & Platform Development übernimmt der Gründungspartner und stellvertretende CEO Michael Hartweg, der derzeit die Division Structured Solutions von Leonteq leitet. Die neue Division wird ungefähr 20 Mitarbeitende umfassen, einschliesslich der Structuring and Quantitative Analytics Teams, die bis anhin an Structured Solutions rapportierten.

Structured Solutions wird sich künftig auf Trading und Sales mit rund 70 Mitarbeitenden fokussieren und von Nilesh Jethwa geleitet werden. Er stiess im Mai 2008 zu Leonteq und ist derzeit Head of Trading. Nilesh Jethwa verfügt über einen MA (Hons) in Mathematik der Cambridge University und war vormals seit 2000 im Bereich strukturierte Produkte bei Lehman Brothers tätig. In seiner neuen Rolle wird er an CEO Jan Schoch rapportieren.

Jan Schoch, CEO von Leonteq: "Seit wir in diesem Jahr mit der Notenstein Privatbank den Machbarkeitsnachweis unserer White-labeling-Strategie erbrachten, haben wir unseren Fokus auf diesen Bereich – wie auch auf unsere Technologie-Plattform, die dafür die Basis bildet – noch weiter erhöht. Die Schaffung einer spezialisierten White-labeling & Platform Development Division ist ein logischer nächster Schritt, der uns hilft, unsere Kernstrategie noch weiter voranzubringen."

Die neue Organisationsstruktur von Leonteq tritt per 1. Januar 2014 in Kraft und bringt keine nennenswerte Stellen-erhöhung mit sich.

### KONTAKT

#### Investor Relations

+41 58 800 1295

investorrelations@leonteq.com

#### Media Relations

+41 44 202 5265

karin.rhomberg@leongrass-communications.com

### LEONTEQ

Leonteq ist ein integrierter Anbieter von Anlagedienstleistungen mit einer führenden Position in der Schweiz. Ihre internationale Präsenz umfasst Büros in Zürich, Genf, Monaco, Guernsey, Frankfurt, Paris, Madrid, London, Singapur und Hongkong. Leonteq verfügt über eine moderne und integrierte Plattform für Anlagedienstleistungen, die auf Flexibilität, Innovation, Kundenservice und Transparenz ausgerichtet ist, sowie über ein Team sehr erfahrener Spezialisten. Die Namenaktien von Leonteq (LEON) sind an der SIX Swiss Exchange kotiert.

[www.leonteq.com](http://www.leonteq.com)

## DISCLAIMER

### NOT FOR RELEASE, PUBLICATION OR DISTRIBUTION IN THE UNITED STATES OF AMERICA, CANADA, JAPAN OR AUSTRALIA

This press release issued by Leonteq (the "Company") serves for information purposes only and does not constitute research. This press release and all materials, documents and information used therein or distributed in the context of this press release do not constitute or form part of and should not be construed as, an offer (public or private) to sell or a solicitation of offers (public or private) to purchase or subscribe for shares or other securities of the Company or any of its affiliates or subsidiaries in any jurisdiction or an inducement to enter into investment activity in any jurisdiction, and may not be used for such purposes. Copies of this press release may not be made available (directly or indirectly) to any person in relation to whom the making available of the press release is restricted or prohibited by law or sent to countries, or distributed in or from countries, to, in or from which this is restricted or prohibited by law. This press release may contain specific forward-looking statements, e.g. statements including terms like "believe", "assume", "expect", "forecast", "project", "may", "could", "might", "will" or similar expressions. Such forward-looking statements are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors which may result in a substantial divergence between the actual results, financial situation, development or performance of the Company or any of its affiliates or subsidiaries and those explicitly or implicitly presumed in these statements. These factors include, but are not limited to: (1) general market, macroeconomic, governmental and regulatory trends, (2) movements in securities markets, exchange rates and interest rates and (3) other risks and uncertainties inherent in our business. Against the background of these uncertainties, you should not rely on forward-looking statements. Neither the Company nor any of its affiliates or subsidiaries or their respective bodies, executives, employees and advisers assume any responsibility to prepare or disseminate any supplement, amendment, update or revision to any of the information, opinions or forward-looking statements contained in this press release or to adapt them to any change in events, conditions or circumstances, except as required by applicable law or regulation.